

Núm. 51 | 2010

Evolución del crecimiento de la demanda anual de farmacia: **Albacete**

Sección elaborada por:



*El líder en transacciones*

902 115 765 www.farmaconsulting.es

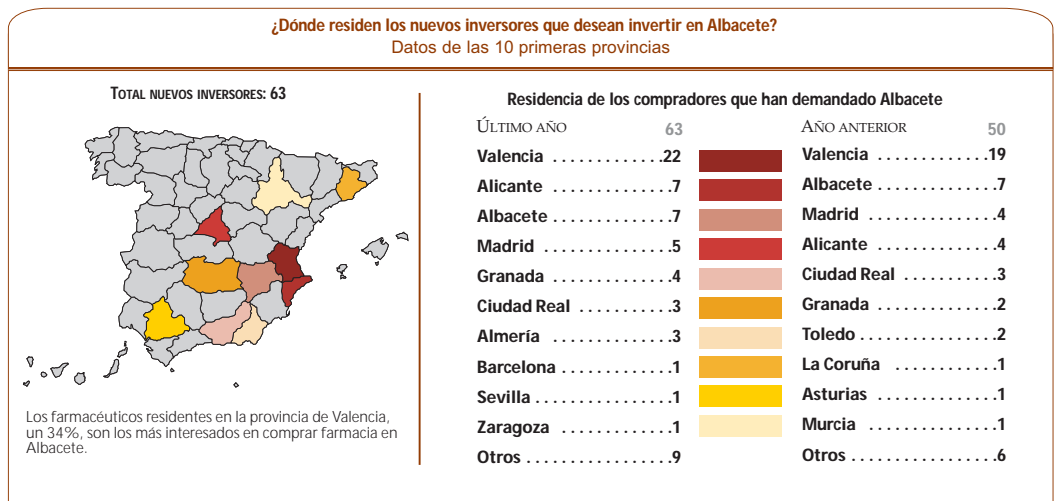
# El aumento de solicitudes de boticas corrobora el interés del profesional por la farmacia albaceteña

■ Gran parte de las 63 peticiones del pasado año correspondió a farmacéuticos locales o de zonas limítrofes

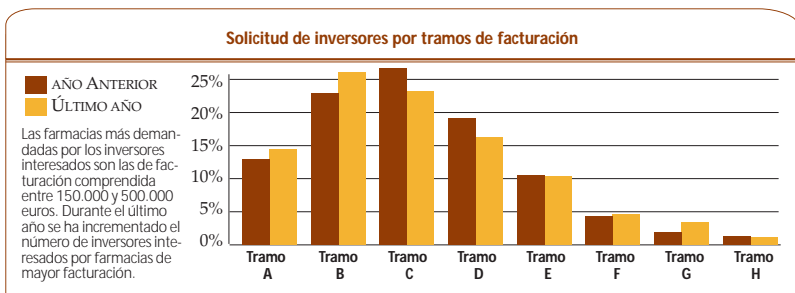
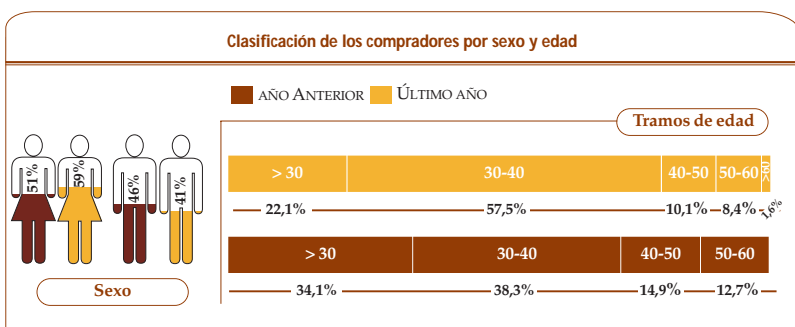
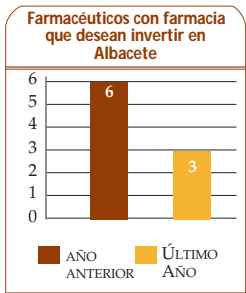
Las 63 solicitudes de oficina de farmacia registradas en Albacete el pasado año demuestran que los farmacéuticos mantienen intacto su interés por ejercer su profesión en esta provincia castellanomanchega, ya que incluso ha aumentaron un 26 por ciento la alta cifra, medio centenar de peticiones, que tuvieron lugar en el ejercicio anterior.

Una vez más, fueron los farmacéuticos locales y los residentes en provincias limítrofes como Alicante y Valencia los que más contribuyeron a alcanzar este elevado número de peticiones. En concreto, fueron los valencianos, como ocurrió en los 12 meses precedentes, los que más interesados se mostraron por adquirir un establecimiento en la provincia de Albacete, con 22 posibles inversores (un 36 por ciento del total). Los siguieron sus vecinos alicantinos, con siete registros (tres más que en el ejercicio anterior), y los propios profesionales locales, que tanto el pasado año como en el anterior presentaron siete demandas. Del resto de posibles inversores, fueron los boticarios madrileños (cinco solicitudes el pasado año) los más interesados en desplazarse a esta provincia de Castilla-La Mancha para abrir una farmacia.

Cabe destacar que la práctica totalidad de futuros inversores (excepto un único profesional) accedería con la compra de una



botica en la provincia de Albacete a su primer negocio. Asimismo, destaca respecto al perfil tipo del demandante de una botica en esta provincia, que se trataba de un profesional joven, menor de 40 años, que no existían diferencias reseñables en función del sexo (59 por ciento de inversores son mujeres) y que estaba especialmente interesado en farmacias con una facturación anual comprendida entre los 150.000 y 500.000 euros.



La próxima semana, la evolución del crecimiento de demanda de la provincia de Gerona.

**DECUBAL**  
EL DESPERTAR DE UNA PIEL SECA

**DECUBAL GEL ANTI-PICORES 100 ml.**  
con glicerina y vitamina B5  
SIN PERFUME

actavis  
moving sales in pharmaceuticals