

SECTOR SOCIO-SANITARIO

Los interesados en adquirir una farmacia en Alicante aumentan un 12,5% durante el último año

Las mayoría de las solicitudes proceden de licenciados de la Comunidad Valenciana que buscan su primer negocio

C. PASCUAL

La actual situación que atraviesa la economía española no parece ser un obstáculo para algunos farmacéuticos. Esta es la conclusión que puede extraerse del aumento en la cifra de inversores atraídos por la idea de adquirir una farmacia en la provincia de Alicante, según los datos de Farmacconsulting.

En el pasado año, 117 personas registraron su solicitud en una de las empresas especializadas en la transmisión de farmacias, frente a las 104 de 2008. Estos datos representan un crecimiento del 12,5%, en uno de los ejercicios más complicados para la economía.

La mayoría de los potenciales empresarios se concentran en el Mediterráneo. La provincia de Alicante acoge a 38 interesados,

mientras que desde Valencia proceden treinta. Más lejos se sitúan madrileños (10) y murcianos (8).

El interés de los posibles compradores por adquirir una farmacia en Alicante convierte a la pro-

La provincia se sitúa como la séptima más deseada, por detrás de Madrid, Barcelona y Valencia, entre otras

vincia en una de las más deseadas del país. En concreto, la séptima. Por delante se encuentran Madrid, Barcelona, Valencia, A Coruña, Pontevedra y Toledo.

Ahondando en los licenciados

interesados en adquirir una farmacia en la provincia de Alicante, como perfil destaca a un hombre de entre 30 y 40 años que busca su primer negocio propio. En cuanto a la inversión que pretende destinar, las solicitudes se reparten de manera casi proporcional entre la mayoría de los tramos de facturación, aunque destaca el interés por las inversiones de carácter «media-baja». Más de un 20% de los interesados preguntan por farmacias cuya inversión rondaría los 300.000 y 500.000 euros. Por contra, las boticas cuya adquisición supone un desembolso superior a los 1.500.000 euros tan sólo atraen al 11% de los interesados.

Un sector a la espera

Y todo en un mercado en continuo cambio. Más ahora que vive



CRISTINA DE MIDDEL

Los farmacéuticos esperan la postura de Europa sobre la liberalización

pendiente de Europa y de la posible liberalización del sector. Sin embargo, según fuentes del Colegio de Farmacéuticos de la Provincia de Alicante, los indicios más recientes llevan a pensar que este mercado mantendrá su actual situación. Una noticia «positiva» para la mayoría de los farmacéuticos.

Según Sergio Rigual, titular una céntrica botica, «no es necesaria la reforma, porque el actual modelo es de los mejores del mundo». Algo similar piensa Francisco García, propietario de una farmacia en Reyes Católicos: «Un sistema que funciona no se debe cambiar. Sería peor para el usuario».

PVP recomendado para el Ka Titanium 1.2 68cv y Fiesta Trend 1.25 82cv 3p con Paquete Techno en Península y Baleares. IVA, transporte, descuento promocional, impuesto de matriculación, Plan 2000E y aportación del concesionario incluidos. Oferta válida hasta fin de mes para vehículos nuevos y clientes que cumplan los requisitos del Plan 2000E del Gobierno y CC.AA adheridas a dicho plan. Supeditado a disponibilidad de cupos. No válida para empleados y flotas. Modelo visionado no corresponde con el ofertado. Gama Fiesta/Ka consumo medio combinado de 3,7 a 6,5 l/100 km. Emisiones de CO2 de 98 a 154 g/km.

Precios con fecha de caducidad.



2991299 004955

CADUCA: 28-FEB-2010

Ford Fiesta por **9.900€**
 Ford Ka por **7.900€**

Aire Acondicionado • Radio CD • Conector MP3

Ven a Ford y reserva tu coche antes de que se acabe el cupo del Plan 2000E. Y además, aprovéchate de nuestros precios. Si esperas, se te van a pasar.

Feel the difference

RED FORD DE LA PROVINCIA DE ALICANTE

